

Erfolgreich mit Banken verhandeln

Verhandlungen mit Banken haben entscheidende Bedeutung. Häufig genug hängt die positive Entwicklung des Zimmerei- und Holzbaubetriebes von erfolgreichen Bankgesprächen ab.

Geht es um:

- wichtige betriebliche Änderungen (z. B. Betriebsübergabe)?
- Erweiterungs- oder Ersatzinvestitionen?
- Liquiditätsgründe?
- Kreditverlängerungen und /oder Umschuldungen?
- Rating-Gespräche?
- das Thema "Sicherheiten"?
- Bilanzgespräche?

Was ist zu beachten:

- bei der Vorbereitung auf Verhandlungen mit Banken?
- im Bankgespräch selbst?
- nach dem Bankgespräch?